

CURRICULUM VITAE**NOM:** Richard Aubry**FONCTION:** Directeur principal – Ventes Grandes entreprises

Responsable des ventes et du service après-vente de la clientèle grande entreprise pour tout le Québec. Le client grande entreprise étant défini par un niveau de consommation d'électricité de 5 MW et plus.

FORMATION: Baccalauréat en administration des affaires**EXPÉRIENCE:** Directeur principal – Ventes Grandes entreprises
(Hydro-Québec) (1997 à ce jour)

Chef, Ventes Mines et Métallurgie
(1988 à 1996)

Contractuel, responsable de la négociation des contrats
à long terme, grandes entreprises
(1986 à 1988)

(Crédit Industriel
Desjardins) Vice-président, financement d'entreprises
(1982 à 1986)

Directeur de succursales régionales
(1977 à 1981)

